OZGURKONAKCİ.COM · LOJİSTİK REHBERİ · 46

İhracat finansmanı, devlet destekleri ve ihracat bedeli

Sevk öncesi ve sevk sonrası finansman, Türk Eximbank, ihracat kredi sigortası, iskonto, faktoring ve forfaiting, Ticaret Bakanlığı destekleri, ihracat bedelinin yurda getirilmesi ve İBKB

Hazırlayan: Özgür Konakcı · Seviye: Orta · Sürüm: 12 Kasım 2026

Çevrimiçi ve interaktif sürüm: **https://ozgurkonakci.com/rehber/ihracat-finansmani-ve-destekler/**

KISA CEVAP

İhracat finansmanı, ihracatçının üretimden tahsilata kadar geçen süredeki nakit ihtiyacını karşılayan araçların bütünüdür. Sevk öncesi finansman, ihracat taahhüdüne karşı üretim ve hazırlık dönemini; sevk sonrası finansman ise vadeli satıştan doğan alacağı erken nakde çevirmeyi hedefler. Türkiye'de bu alandaki resmî kuruluş Türk Eximbank'tır ve kredi, alacak sigortası ve garanti ürünleri sunar. Ticaret Bakanlığı'nın ihracat destekleri 5973 sayılı Karar'a dayanır. İhracat bedeli, 2018-32/48 sayılı Tebliğ'e göre kural olarak fiili ihraç tarihinden itibaren 180 gün içinde yurda getirilir ve banka bunun için İhracat Bedeli Kabul Belgesi (İBKB) düzenler.

Önce kısa bir not

Bu sayfa genel bilgilendirme amaçlıdır; yatırım veya finansal danışmanlık değildir. Kredi koşulları, destek oranları ve kambiyo kuralları sık değişir. Karar vermeden önce güncel mevzuatı ve bankanızı kontrol edin.

İhracatta para, maldan çok daha geç gelir. Hammaddeyi alırsınız, üretirsiniz, yüklersiniz; vadeli satışta alıcı ise malı teslim aldıktan haftalar, hatta aylar sonra öder. Bu sürede işletmenin nakdi sahada değil, yolda ve alıcının defterindedir. İhracat finansmanı, bu boşluğu kapatmak için kullanılan araçların adıdır. Hangi aracın uygun olduğu, büyük ölçüde seçtiğiniz ödeme yöntemine bağlıdır; ödeme yöntemlerini ve akreditifi **Dış ticarette ödeme yöntemleri ve akreditif** konusunda anlattık.

Sevk öncesi ve sevk sonrası finansman

İhracatçının finansman ihtiyacı iki dönemde doğar: mal yüklenmeden önce ve yüklendikten sonra.

	Sevk öncesi finansman	Sevk sonrası finansman
Ne zaman?	Sipariş alındıktan sonra, yüklemeden önce	Mal yüklendikten sonra, alıcı ödeyene kadar
Neyi finanse eder?	Hammadde, üretim, ambalaj, hazırlık giderleri	Vadeli satıştan doğan alacak
Neye dayanır?	Genellikle belirli sürede ihracat yapma taahhüdüne	Alacağı gösteren belgelere: fatura, poliçe, akreditif, gümrük beyannamesi
Tipik araçlar	İhracat taahhütlü krediler	İskonto, reeskont, faktoring, forfaiting

ABD Ticaret Bakanlığı'na bağlı ITA'nın ihracatçılar için hazırladığı rehber, bu ihtiyacı ihracatçının **nakit döngüsü** olarak tanımlar: malzeme alımından satış bedelinin tahsiline kadar geçen süre. Tek bir işleme bağlı kredi genellikle bir yıla kadar verilir; bankalar teminat olarak çoğu zaman alacakları ve stoku ister.

Sevk öncesi kredide bankanın temel sorusu "Bu firma malı üretip gönderebilecek mi?"dir. Sevk sonrası finansmanda soru değişir: "Alıcı vadesinde ödeyecek mi?" Bu yüzden sevk sonrası araçlar, alıcı riskini azaltan sigorta ve banka taahhütleriyle birlikte kullanılır.

Türk Eximbank: kredi, sigorta ve garanti

Türk Eximbank, kendi tanımıyla Türkiye'nin **resmî ihracat destek kuruluşudur**. 2023 faaliyet raporuna göre banka, 1987'de 3332 sayılı Kanun'la Devlet Yatırım Bankası'nın anonim şirkete dönüştürülmesiyle kuruldu; hisselerinin tamamı Hazine'ye aittir ve ilişkili olduğu bakanlık Ticaret Bakanlığı'dır. Uluslararası literatürde bu tür kuruluşlara **ECA (export credit agency, ihracat kredi kuruluşu)** denir.

Ürünleri üç grupta toplanır:

Ürün grubu	Ne işe yarar?	Örnek programlar
Krediler	Sevk öncesi ve sevk sonrası nakit ihtiyacı	Sevk Öncesi İhracat Kredisi (ihracat taahhüdüne bağlı), Sevk Sonrası Reeskont Kredisi (vadeli alacağın iskontosu)
Alacak sigortası	Alıcının ödememe riskini karşılar	Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası, Spesifik İhracat Kredi Sigortası (orta ve uzun vade), Sevk Öncesi İhracat Kredi Sigortası, akreditif teyit sigortası
Garantiler	Teminat mektubu ihtiyacını karşılar	Yurt Dışı Teminat Mektubu Programı (yurt dışı müteahhitlik projeleri için)

Bazı krediler doğrudan, bazıları ticari bankalar (aracı bankalar) kanalıyla kullandırılır. Sevk Öncesi İhracat Kredisi, Yatırıma Destek portalındaki program özetine göre (son güncelleme 7 Temmuz 2020) aracı bankalar üzerinden verilir ve başvuruya sürekli açıktır. Aynı portaldaki Sevk Sonrası Reeskont Kredisi özeti, 360 güne kadar vadeli ihracat alacaklarının iskonto edildiğini belirtir.

Faiz oranları ve limitler para birimine, vadeye ve programa göre değişir; Eximbank güncel oranları kendi sitesinde yayımlar. Bu yüzden burada rakam vermiyoruz. Başvurmadan önce Eximbank'ın ilgili ürün sayfasını ve çalıştığınız bankayı kontrol edin.

-

İhracat kredi sigortası ne işe yarar?

Açık hesap veya vesaik mukabili satışta en büyük risk, malı gönderdikten sonra paranın gelmemesidir. İhracat kredi sigortası bu riski karşılar. ITA rehberi kapsamı iki grupta özetler:

- **Ticari riskler:** Alıcının iflası, ödeme güçlüğü ve uzun süreli ödememe (protracted default)
- **Politik riskler:** Savaş, iç karışıklık, kamulaştırma, transfer ve konvertibilite kısıtlamaları, ithalat ve ihracat kurallarındaki değişiklikler

Aynı rehbere göre **malın fiziksel kaybı ve hasarı ile kur kaybı** ihracat kredi sigortasının kapsamında değildir. Fiziksel hasar kargo sigortasının konusudur; farkı **Taşıyıcının sorumluluğu ve kargo sigortası** konusunda anlattık. CIF veya CIP ile satış yapıyorsanız, Incoterms'in sizi yükümlü kıldığı sigorta da kargo sigortasıdır, kredi sigortası değil.

Türk Eximbank'ın 2023 faaliyet raporuna göre **Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası**, ihracatçının 360 güne kadar vadeli sevkiyatlarını ticari ve politik risklere karşı güvenceye alır. Poliçe genellikle alacağın tamamını değil bir bölümünü karşılar; ITA rehberi kısa vadeli poliçelerde tipik teminatı %90–95 olarak verir. Türk Eximbank poliçesinin oranı ve alıcı limiti için poliçe koşullarına bakın.

Sigortanın finansmanla bağlantısı da vardır: Eximbank'ın **Sigortalı Alacağın Teminatına Dayalı Kredi Programı**, adından da anlaşıldığı gibi sigortalı alacağı kredi için teminat olarak kullanır.

Alıcıyı ve tedarikçiyi doğrulamak

Kredi sigortası ve alacak finansmanı, alıcının ödeme gücü ve ülke riskiyle ilgilenir. Bize göre bu araçlar şu soruların yerine geçmez: Karşınızdaki firma gerçekten iddia ettiği firma mı? Ödemenin yapılacağı banka hesabı son yazışmada değişti mi? Alıcı adına konuşan kişi o firmada çalışıyor mu?

Sahte alıcı ve sahte tedarikçi belirtileri, "banka bilgilerimiz değişti" türü e-postalar ve ikinci kanaldan doğrulama adımları Dış ticaret ve lojistikte dolandırıcılık konusunda anlatılıyor. Tedarikçinin finansal ve operasyonel riskini değerlendirmek için Satın alma ve tedarikçi seçimi › Tedarikçi riski bölümüne bakın.

Alacağı nakde çevirmek: iskonto, faktoring ve forfaiting

Vadeli satışta alacağınızı vadeden önce nakde çevirmenin üç temel yolu vardır. Üçünde de finans kuruluşu alacağı **iskontolu** alır: vadeye kalan süre ve alıcı riski için bir bedel düşer, kalanı size ödenir.

	İskonto	Faktoring	Forfaiting
Neye dayanır?	Poliçe, bono, vadeli akreditif	Fatura ve açık hesap alacakları	Poliçe, bono veya akreditif; çoğu zaman alıcının bankasının avali ya da garantisi
Vade	Belgenin vadesi	Kısa vade; ITA'ya göre genellikle 180 güne kadar	Orta ve uzun vade; ITA'ya göre 180 günden 7 yıla ve üzerine
Rücu	Sözleşmeye göre değişir	Rücu edilebilir veya rücusuz olabilir	Rücusuz: alıcı ödemezse finansör ihracatçıya dönmez

	İskonto	Faktoring	Forfaiting
Kural seti	Banka sözleşmesi	Uluslararası işlemlerde FCI'ın GRIF kuralları	ICC'nin URF 800 kuralları

İskonto: Vadeli bir ödeme belgesinin (ör. kabul edilmiş poliçe veya vadeli akreditif) banka tarafından vadeden önce, iskontolu bedelle ödenmesidir. Eximbank'ın Sevk Sonrası Reeskont Kredisi bu mantıkla çalışır.

Faktoring: Açık eğitim kaynaklarındaki tanımla, işletmenin alacaklarını iskontolu olarak bir faktöre satmasıdır. Uluslararası faktoringde FCI'ın tarif ettiği **iki faktör sistemi** yaygındır: ihracatçının ülkesindeki ihracat faktörü finansman sağlar ve FCI'a göre genellikle fatura değerinin %80'ine kadar avans verir; alıcının ülkesindeki ithalat faktörü alıcının kredi değerliliğini inceler, limit verir ve tahsilatı yapar. Türkiye'de faktoring şirketleri 6361 sayılı Kanun'a tabidir.

Forfaiting: Orta ve uzun vadeli alacakların rücu hakkı olmadan satın alınmasıdır. Alacak genellikle poliçe veya bonoyla belgelenir ve alıcının bankası belgeye **aval** (poliçe veya bono üzerinde verilen banka kefaleti) koyar ya da garanti verir. ICC, uygulamayı standartlaştırmak için ITFA ile birlikte **Uniform Rules for Forfaiting (URF 800)** kurallarını hazırladı; kurallar 2013'te yürürlüğe girdi. Makine ve proje ihracatı gibi uzun vadeli satışlarda kullanılır.

Ticaret Bakanlığı ihracat destekleri

Ticaret Bakanlığı'nın ihracata yönelik desteklerinin ana çerçevesi **İhracat Destekleri Hakkında Karar**'dır: Cumhurbaşkanı Kararı, karar sayısı 5973, Resmî Gazete 18 Ağustos 2022, sayı 31927. Bakanlığın konsolide metnine göre son değişiklik, 7 Mart 2026 tarihli Resmî Gazete'de (sayı 33189) yayımlanan 11007 sayılı Karar'la yapıldı. Destek giderleri Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu'ndan karşılanır.

Karar'daki destekler başlıca iki gruptadır:

Kime?	Destek başlıklarından örnekler
Şirketlere	Pazara giriş belgesi, yurt dışı marka tescili, yurt dışı pazar araştırması, yurt dışı ve yurt içi fuar, birim kira, tanıtım, tasarım, marka ve TURQUALITY®, küresel tedarik zinciri, yeşil mutabakata uyum projesi
İşbirliği kuruluşlarına	UR-GE projesi, ihracat konsorsiyumu, sektörel ticaret ve alım heyeti, pazara giriş raporu, TURQUALITY® tanıtım projesi

Karar ayrıca Eximbank'ın faiz farkı, ihracat kredi sigortası ve alıcı kredisi tazminleri için de destek öngörür (madde 13); bu destekler doğrudan ihracatçıya değil, Eximbank'ın programlarına yöneliktir.

Destekler nasıl hesaplanır? Çoğu destek, giderin belirli bir yüzdesi olarak ve bir üst limitle verilir. Örneğin konsolide metne göre pazara giriş belgesi giderleri %50 oranında ve şirket başına yıllık bir üst limite kadar desteklenir (madde 3; metin son kontrol: Kasım 2026). TL cinsinden üst limitler Karar'ın 30. maddesine göre her takvim yılı başında TÜFE ve Yİ-ÜFE ortalamasıyla güncellenir; bu yüzden burada tutar vermiyoruz.

Başvuru nereye yapılır? Başvuru usulleri ve istenen belgeler her destek için ayrı **genelgelerde** düzenlenir (madde 31). Desteklerin önemli bir bölümü Bakanlığın **Destek Yönetim Sistemi (DYS)** üzerinden yürür. Bakanlığın DYS sayfasına göre sisteme tanımlanma başvurusu ihracatçı birlikleri genel sekreterliklerine yapılır. Bakanlığın teknik destek ve mevzuat hattı 444 8 482'dir.

E-ihracat destekleri ayrı bir karara dayanır ve 2026'da daraltıldı; ayrıntılar **E-ihracat ve mikro ihracat** konusunda.

İhracat bedelinin yurda getirilmesi ve İBKB

Türkiye'de ihracat bedeli, malı gönderip parayı yurt dışında tutabileceğiniz bir serbest alan değildir. Dayanak, **Türk Parasının Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karar** (7 Ağustos 1989 tarihli, 89/14391 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı) ve buna dayanan **2018-32/48 sayılı Tebliğ**'dir (Resmî Gazete 4 Eylül 2018, sayı 30525). Bankaların uygulaması TCMB'nin **İhracat Genelgesi** ile düzenlenir.

Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın konsolide Tebliğ metnine göre temel kurallar şunlardır:

- **Süre:** Bedeller, ithalatçının ödemesinden sonra ihracata aracılık eden bankaya doğrudan ve gecikmeksizin transfer edilir. Yurda getirilme süresi **fiili ihraç tarihinden itibaren 180 günü geçemez** (madde 3).
- **Özel süreler** (madde 5): Geçici ihracatta süre bitiminden ya da kesin satıştan sonra 90 gün; kredili ihracatta ve vadesi 180 günü aşan satışlarda vadeden sonra 90 gün. Yurt dışı müteahhitlik firmaları için süre 365 gündür.
- **İBKB:** Bedel yurda geldiğinde aracı banka **İhracat Bedeli Kabul Belgesi (İBKB)** düzenler (madde 8). Tebliğ'in geçici maddesi, bilgi sistemi uygulamaya geçene kadar bankaların **Döviz Alım Belgesi (DAB)** kullanabileceğini de öngörür.
- **Süre aşımı:** Süresinde kapatılmayan işlemler, aracı banka tarafından 5 iş günü içinde vergi dairesine bildirilir; vergi dairesi de ihracatçıya süre veren bir ihtarname gönderir (madde 8).
- **Ek süre:** Mücbir sebeplerde ve haklı durumlarda vergi dairesinden, belirli sürelerin ötesinde Hazine ve Maliye Bakanlığı'ndan ek süre istenebilir (madde 8 ve 9).

Tebliğ'e göre aracı bankalar, bedellerin yurda getirilmesini izlemekle yükümlüdür (madde 6). Bu yüzden bankaya gelen ödemenin hangi ihracata ait olduğu açıkça anlaşılmalı ve gümrük beyannamesindeki bilgilerle tutarlı olmalıdır. Beyannamenin nasıl verildiğini **Dış ticaret ve gümrük sistemleri** konusunda anlattık.

Değişken kural: bedelin bankaya satışı (son kontrol: 11 Kasım 2026)

İkincil kaynakların aktardığına göre TCMB İhracat Genelgesi'ne eklenen geçici bir madde uyarınca İBKB veya DAB'a bağlanan ihracat bedellerinin **en az %35'i** belgeyi düzenleyen bankaya satılır; banka bu tutarı aynı gün TCMB'ye satar ve karşılığı ihracatçıya TL olarak ödenir. Aynı kaynaklara göre bu oran 5 Mayıs 2025'ten beri uygulanıyor ve 31 Temmuz 2026'daki değişiklikle **31 Ocak 2027'ye kadar** uzatıldı. Oranı Genelge'nin kendi metninden doğrulayamadık; TCMB'nin uygulama talimatı da oranı rakamla vermez, "İhracat Genelgesinde belirlenen cari oran" diye atıf yapar. Aynı tarihte TCMB'nin döviz dönüşüm desteği de uzatıldı ve koşulları 1 Ekim 2026'dan itibaren değişti. Oran ve süre sık değiştiği için işlem öncesinde bankanıza sorun.

Kur riski ve forward

Dövizle satış yapıyorsanız, teklif verdiğiniz gün ile parayı TL'ye çevirdiğiniz gün arasında kur değişebilir. ITA rehberi, ihracatçılar için iki temel korunma aracını şöyle tanımlar:

- **Forward (vadeli döviz satış sözleşmesi):** Belirli bir döviz tutarını, bugünden sabitlenen bir kurla, ileri bir tarihte satma anlaşmasıdır. Dikkat edilecek nokta: alıcı geç ödese bile döviz o tarihte teslim edilmelidir. Rehber bu yüzden vade tarihini temkinli seçmeyi ya da teslim için bir zaman aralığı tanıyan "window forward" kullanmayı önerir.
- **Opsiyon:** Belirli bir kurdan döviz satma hakkı verir ama yükümlülük getirmez. Karşılığında prim ödenir; forward'a göre esnektir ama daha pahalıdır.

Kurdaki değişimin teklif marjını nasıl erittiğine dair sayısal bir örnek **Fiyatlama ve karar modelleri** konusunda var. Kur kaybı ihracat kredi sigortasının kapsamında olmadığı için ayrı ele alınmalıdır.

Rehberde nereden devam edilir?

- Ödeme yöntemleri ve banka güvenceleri: **Dış ticarette ödeme yöntemleri ve akreditif**
- Sürecin tamamı: **İlk ihracat ve ithalat: adım adım yol haritası**
- Küçük gönderiler ve ayrı destek kararı: **E-ihracat ve mikro ihracat: BGB (ETGB) ile küçük gönderi ihracatı**
- Beyanname ve Bakanlık sistemleri: **Dış ticaret ve gümrük sistemleri: BİLGE, NCTS, Tek Pencere ve diğerleri**
- Risk ve sigortanın el değiştirdiği nokta: **Incoterms® 2020**
- Malın fiziksel hasarı: **Taşıyıcının sorumluluğu ve kargo sigortası**

Bu konu hangi derslerde işleniyor?

Dış ticaretin finansmanı ve devlet destekleri, Türkiye'de dış ticaret ile uluslararası ticaret ve lojistik programlarında çoğu zaman ayrı bir ders olarak okutuluyor. Yurt dışında ise tedarik zinciri yüksek lisans programlarında ticaret finansmanı dersleri yer alıyor. Birkaç örnek:

- Anadolu Üniversitesi Açıköğretim Fakültesi — Dış Ticaret (ön lisans) — TİC203U Dış Ticaretin Finansmanı ve Teşviki
- Osmaniye Korkut Ata Üniversitesi — Uluslararası Ticaret ve Lojistik (lisans) — UTL306 Dış Ticaret Finansmanı
- Bursa Uludağ Üniversitesi Gemlik Asım Kocabıyık MYO — Dış Ticaret (ön lisans) — DTCS001 İhracatta Devlet Destekleri
- University of Plymouth — MSc International Logistics and Supply Chain Management — MAR7001 Finance and Economics for International Supply Chains
- National University of Singapore — MSc (Supply Chain Management) — DOS5107 International Trade and Supply Chain Finance

Kendinizi test edin

1. Bir ihracatçı sipariş aldı ve hammadde almak için krediye ihtiyacı var. Bu hangi tür finansmandır ve banka genellikle neye dayanarak kredi verir? *(Cevap: Sevk öncesi finansman; genellikle belirli sürede ihracat yapma taahhüdüne dayanır.)*

2. Alıcı iflas etti ve ödeme yapmıyor. Bu kayıp kargo sigortasından mı, ihracat kredi sigortasından mı karşılanır? *(Cevap: İhracat kredi sigortasından. Alıcının iflası ticari risktir; kargo sigortası yalnızca malın fiziksel kaybını ve hasarını karşılar.)*
3. Bir makine ihracatçısı, alıcının bankasınca avallenmiş 3 yıl vadeli bonoları rücusuz olarak nakde çevirmek istiyor. Hangi araç uygundur? *(Cevap: Forfaiting.)*
4. 2018-32/48 sayılı Tebliğ'e göre özel süre öngörülmeyen bir ihracatta bedelin yurda getirilme süresi nedir ve bedel geldiğinde banka hangi belgeyi düzenler? *(Cevap: Fiili ihraç tarihinden itibaren 180 gün; banka İhracat Bedeli Kabul Belgesi (İBKB) düzenler.)*

Sık sorulan sorular

Sevk öncesi ve sevk sonrası finansman arasındaki fark nedir?
Sevk öncesi finansman, mal henüz yüklenmeden önce hammadde, üretim ve hazırlık giderleri için kullanılır ve genellikle belirli bir süre içinde ihracat yapma taahhüdüne bağlıdır. Sevk sonrası finansman ise mal gönderildikten sonra, vadeli satıştan doğan alacağın iskonto edilmesi ya da devredilmesiyle ihracatçıya erken nakit sağlar.

İhracat kredi sigortası ile kargo sigortası aynı şey mi?
Hayır. Kargo sigortası malın taşıma sırasında uğrayabileceği fiziksel kayıp ve hasarı karşılar. İhracat kredi sigortası ise alıcının ödememesi riskini, yani ticari riskleri (iflas, uzun süreli ödememe gibi) ve politik riskleri (savaş, transfer kısıtlaması gibi) karşılar. Fiziksel hasar ve kur kaybı ihracat kredi sigortasının kapsamında değildir.

Faktoring ile forfaiting arasındaki fark nedir?
Faktoring genellikle kısa vadeli, faturaya dayalı alacaklar için kullanılır ve sürekli bir ilişki olarak kurulur. Forfaiting ise orta ve uzun vadeli, poliçe, bono ya da akreditif gibi bir kıymetli evrak veya ödeme taahhüdüyle belgelenmiş alacakların rücu hakkı olmadan satın alınmasıdır.

İhracat bedelini yurda getirmek için ne kadar süre var?
2018-32/48 sayılı Tebliğ'in 3. maddesine göre bedellerin yurda getirilme süresi, fiili ihraç tarihinden itibaren 180 günü geçemez. Geçici, kredili ve 180 günü aşan vadeli ihracat gibi durumlar için Tebliğ'in 5. maddesinde özel süreler vardır. Süresinde kapatılmayan işlemler banka tarafından vergi dairesine bildirilir.

Ticaret Bakanlığı ihracat desteklerine nereden başvurulur?
Destekler 5973 sayılı İhracat Destekleri Hakkında Karar'a ve her destek için ayrı genelgelere dayanır. Desteklerin önemli bir bölümü Bakanlığın Destek Yönetim Sistemi (DYS) üzerinden yürür; DYS'ye tanımlanma başvurusu ihracatçı birlikleri genel sekreterliklerine yapılır. Güncel oran ve limitler için Bakanlığın ilgili genelgesine bakılmalıdır.

KAYNAKLAR

Türk Eximbank — 2023 Faaliyet Raporu (kuruluş, statü, kredi ve sigorta ürün grupları) — https://www.eximbank.gov.tr/interaktif-faaliyet-raporlari/2023/files/tr-eximbank.pdf
Türk Eximbank — Sigortalı Alacağın Teminatına Dayalı Kredi Programı (güncel koşullar) — https://www.eximbank.gov.tr/tr/urun-ve-hizmetlerimiz/krediler/kisa-vadeli-ihracat-kredileri/sigortali-alacagin-teminatina-dayali-kredi-programi
Türk Eximbank — Sevk Öncesi İhracat Kredi Sigortası (güncel koşullar) — https://www.eximbank.gov.tr/tr/urun-ve-hizmetlerimiz/alacak-sigortasi/orta-ve-uzun-vadeli-alacak-sigortasi/sevk-oncesi-ihracat-kredi-sigortasi
Yatırıma Destek — Sevk Öncesi İhracat Kredisi program özeti (son güncelleme 07.07.2020) — https://www.yatirimadestek.gov.tr/assets/upload/dosyalar/ozet_sevk_oncesi_ihracat_kredisi.pdf
Yatırıma Destek — Sevk Sonrası Reeskont Kredisi program özeti (son güncelleme 07.07.2020) — https://www.yatirimadestek.gov.tr/assets/upload/dosyalar/ozet_sevk_sonrasi_reeskont_kredisi.pdf
Ticaret Bakanlığı — İhracat Destekleri Hakkında Karar (5973), konsolide metin (son değişiklik: Karar 11007, RG 07.03.2026) — https://ticaret.gov.tr/data/69afdacb269de120c032b73a/5973%20Say%C4%B1l%C4%B1%20Karar.pdf
Alomaliye — İhracat Destekleri Hakkında Kararda Değişiklik, Karar 11007 (RG 07.03.2026, sayı 33189) — https://www.alomaliye.com/2026/03/07/ihracat-desteklerinde-degisiklik-yeni-destek-oranlari-ve-kapsamlar/
Ticaret Bakanlığı — Destek Yönetim Sistemi (DYS) — https://ticaret.gov.tr/destekler/destek-yonetim-sistemi-dys
Hazine ve Maliye Bakanlığı — 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğ (İhracat Bedelleri, Tebliğ No: 2018-32/48), konsolide metin — https://ms.hmb.gov.tr/uploads/2023/03/TURK-PARASI-KIYMETINI-KORUMA-HAKKINDA-32-SAYILI-KARARA-ILISKIN-TEBLIG.pdf
TCMB — İhracat Genelgesi ve Görünmeyen İşlemler Genelgesi kapsamında TCMB'ye yapılacak döviz satışına dair Uygulama Talimatı — https://www.tcmb.gov.tr/wps/wcm/connect/509c233f-94d1-430d-9015-c0abbd479fd5/%C4%B0hracat+UT-18.05.2026.pdf?MOD=AJPERES
Alomaliye — İhracat bedellerinin bankaya satış oranı %35 olarak devam ediyor (07.05.2026, ikincil kaynak) — https://www.alomaliye.com/2026/05/07/ihracat-bedellerinin-doviz-alim-belgesine-dab-baglanma-orani-yuzde-35-olarak-devam-ediyor/
R. Bülent Demirbağ — Satış oranı 31 Ocak 2027'ye kadar en az %35 (31.07.2026, ikincil kaynak) — https://bulentdemirbag.com/yazilar/ihracat-bedelleri/ihracat-bedellerinin-tcmbye-satis-orani-31-ocak-2027-tarihine-kadar-en-az-5-olarak-tekrar-belirlendi/
Bloomberg HT — TCMB'den döviz dönüşüm desteğinde yeni düzenleme (01.08.2026, ikincil kaynak) — https://www.bloomberght.com/tcmb-den-doviz-donusum-desteginde-yeni-duzenleme-3784465
U.S. International Trade Administration — Trade Finance Guide: A Quick Reference for U.S. Exporters (İngilizce) — https://www.trade.gov/sites/default/files/2021-03/Trade%20Finance%20Guide%20Updated%20030421%20FINAL.pdf
ICC — Uniform Rules for Forfaiting (URF 800) — https://library.iccwbo.org/content/tfb/RULES/tfb-urf800-rules.htm
FCI — International factoring: how does it work? (İngilizce) — https://fci.nl/en/international-factoring-how-does-it-work?language_content_entity=en
eCampusOntario Pressbooks — International Trade Finance, bölüm 20.5: Factoring and forfaiting (açık ders kaynağı) — https://ecampusontario.pressbooks.pub/internationaltradefinancepart3/?p=394
Lexpera — 6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring, Finansman ve Tasarruf Finansman Şirketleri Kanunu — https://www.lexpera.com.tr/mevzuat/kanunlar/finansal-kiralama-faktoring-ve-finansman-sirketleri-kanunu-6361

Bu rehber eğitim amaçlıdır ve yazarın kişisel görüşlerini yansıtır; çalıştığı ya da daha önce çalıştığı kurumların görüşü değildir. Sözleşme, gümrük ve finans kararlarında güncel resmî kaynaklara ve uzmanlara başvurun. Incoterms® Uluslararası Ticaret Odası'nın (ICC) tescilli markasıdır.

© 2026 Özgür Konakcı · ozgurkonakci.com. Bu belge, kaynak (ozgurkonakci.com) gösterilerek eğitim amaçlı paylaşılabilir ve çoğaltılabilir; ticari amaçla kullanılamaz.